

Nota informativa

Impacto de los Aranceles Comerciales en Venezuela



El comercio internacional y las políticas arancelarias juegan un papel fundamental en la economía de las naciones. En el caso de Venezuela, un país históricamente dependiente de sus exportaciones de petróleo, los cambios en las políticas comerciales y la imposición de aranceles pueden tener consecuencias significativas. Este documento tiene como objetivo analizar el impacto potencial de los aranceles comerciales en Venezuela, especialmente a la luz de las recientes medidas tomadas por los Estados Unidos.

Política Comercial de Venezuela

Históricamente, Venezuela ha experimentado un importante proceso de nacionalización de sus sectores clave. Si bien las nacionalizaciones más significativas, que afectaron principalmente a las industrias del hierro, el petróleo y el gas, se llevaron a cabo a mediados de la década de 1970, el control estatal sobre la economía se profundizó en años posteriores. Durante el gobierno de Hugo Chávez, a partir de 1999, se implementó una agenda económica y política socialista que incluyó un programa de creciente nacionalización, intensificado después de su victoria electoral en 2006. Este proceso buscó aumentar la participación del Estado en diversos sectores, incluyendo la consolidación del control sobre el sector petrolero en 2006 y la toma de control de los proyectos petroleros de la cuenca del Orinoco en 2007. Además del sector petrolero, se extendió el control estatal a industrias como el acero, la agricultura, la banca, la minería de oro, las telecomunicaciones, la electricidad, el turismo y el transporte. Este incremento del control estatal ha tenido implicaciones en la competitividad del sector no petrolero del país.

Relaciones Comerciales entre Estados Unidos y Venezuela en los Últimos Años

En los últimos años, las relaciones comerciales entre Estados Unidos y Venezuela han experimentado fluctuaciones significativas, influenciadas en gran medida por factores políticos y económicos.

En 2024, el comercio total de bienes entre Estados Unidos y Venezuela se estimó en \$10.2 mil millones de dólares. Las exportaciones de bienes estadounidenses a Venezuela en 2024 fueron de \$4.2 mil millones, un aumento del 69.7% con respecto a 2023. Las importaciones de bienes estadounidenses desde Venezuela en 2024 totalizaron \$6.0 mil millones, un aumento del 66.6% con respecto a 2023. El déficit comercial de Estados Unidos con Venezuela fue de \$1.8 mil millones en 2024, un aumento del 59.7% con respecto a 2023. El principal producto importado por Estados Unidos desde Venezuela en 2024 fueron los combustibles minerales, aceites y productos de destilación, con un valor de \$6.01 mil millones de dólares.

Antes de la suspensión de las operaciones diplomáticas de Estados Unidos en Venezuela, Estados Unidos era el mayor socio comercial de Venezuela. El comercio bilateral de bienes alcanzó los \$3.2 mil millones en 2019, con exportaciones estadounidenses a Venezuela por valor de \$1.2 mil millones e importaciones desde Venezuela por valor de \$1.9 mil millones.

Según datos del Observatorio de Complejidad Económica (OEC), en 2023, Estados Unidos exportó \$2.43 mil millones a Venezuela, siendo los principales productos el petróleo refinado, la harina de soja y los equipos de radiodifusión. Durante los últimos 5 años (2018-2023), las exportaciones de Estados Unidos a Venezuela disminuyeron a una tasa anualizada del 16.5%, de \$5.97 mil millones en 2018 a \$2.43 mil millones en 2023. En el mismo año, Venezuela exportó \$3.81 mil millones a Estados Unidos, siendo los principales productos el petróleo crudo, los crustáceos procesados y los derivados de alcoholes acíclicos. Durante los últimos 5 años (2018-2023), las exportaciones de Venezuela a Estados Unidos disminuyeron a una tasa anualizada del 22.3%, de \$13.5 mil millones en 2018 a \$3.81 mil millones en 2023.

Los datos más recientes de noviembre de 2024 muestran que las exportaciones totales de Venezuela a Estados Unidos fueron de \$424.808 millones de dólares, mientras que las importaciones totales desde Estados Unidos fueron de \$350.345 millones de dólares.

Impacto de los Aranceles Estadounidenses en el Petróleo Venezolano

Recientemente, Estados Unidos ha tomado medidas que podrían afectar significativamente el comercio de Venezuela. El presidente Trump emitió una orden ejecutiva que podría imponer un arancel del 25% a los países que importan petróleo venezolano directa o indirectamente, a partir del 2 de abril de 2025. Esta acción sigue a la modificación de la licencia petrolera de Chevron para operar en Venezuela, lo que indica una posible liquidación de sus operaciones. Aunque el plazo para la liquidación de Chevron se ha extendido hasta el 27 de mayo de 2025, la amenaza de estos aranceles presenta riesgos considerables para el sector petrolero de Venezuela.

Las exportaciones de petróleo de Venezuela a Estados Unidos alcanzaron su nivel más alto desde principios de 2019 en enero de 2025, con 250,000 barriles por día. Los aranceles recientemente propuestos tienen como objetivo presionar aún más al régimen de Maduro al atacar su principal fuente de ingresos.

Posibles Implicaciones Económicas

La imposición de un arancel del 25% a las importaciones de petróleo venezolano podría llevar a una disminución significativa en la producción y las exportaciones de petróleo del país, lo que podría reflejar la caída del 60% experimentada después de las sanciones petroleras de 2019. Esto probablemente exacerbaría la inestabilidad macroeconómica existente y aumentaría el riesgo de apagones en Venezuela.

La efectividad de estos aranceles dependerá de la capacidad del gobierno para evadirlos y de si terceros países están dispuestos a arriesgarse a sanciones estadounidenses para seguir importando petróleo venezolano. En el pasado, países como China han sido importantes destinos para las exportaciones de petróleo venezolano. Sin embargo, las nuevas medidas, denominadas "aranceles secundarios", tienen como objetivo evitar tales importaciones indirectas penalizando a los países que compran petróleo venezolano, independientemente de si la transacción es directa o a través de intermediarios. Esto podría dificultar más que Venezuela eludir los aranceles en comparación con sanciones anteriores.

Respuesta y Desafíos de Venezuela

Dado el potencial de una importante perturbación económica, Venezuela se enfrenta al desafío de encontrar mercados alternativos para su petróleo o negociar con el gobierno de los Estados Unidos. La efectividad de cualquier contramedida dependerá de varios factores geopolíticos y de la voluntad de otras naciones de desafiar la política estadounidense.



Conclusión

La imposición de un arancel del 25% a las importaciones de petróleo venezolano por parte de Estados Unidos representa una presión económica sobre el país. Esta medida podría afectar gravemente la producción, las exportaciones y la economía general de Venezuela, potencialmente llevando a una mayor inestabilidad económica y social. La capacidad de Venezuela para mitigar estos efectos dependerá de su capacidad para adaptar sus estrategias comerciales y navegar por el complejo panorama político internacional.

